



RETAIL – COMMERCES,
GALERIES & SUPERMARCHÉS

CASH
24/7

**DISTRIBUTEUR
DE CHIFFRE
D'AFFAIRES
POUR VOTRE
COMMERCÉ**

Installez un distributeur
de billets **CASH 24/7**
dans votre point de vente
et transformez l'accès
aux espèces en **levier de
fréquentation et de
ventes supplémentaires.**



Découvrez **CASH 24/7**
Distributeur de chiffre
d'affaires pour vos commerces



ET SI VOTRE COMMERCE DEVENAIT UN POINT D'ACCÈS ESSENTIEL AUX ESPÈCES ?

Les habitudes de paiement évoluent, mais les espèces restent au cœur des achats du quotidien. En France, près d'un paiement sur deux en magasin est encore réalisé en espèces, en particulier dans les commerces de proximité.

Dans le même temps, le nombre de distributeurs bancaires diminue progressivement. Pour de nombreux consommateurs, il devient donc plus difficile de retirer de l'argent près de chez eux.

Dans ce contexte, certains commerces jouent un rôle clé : ils deviennent **des points d'accès aux espèces pour les habitants et les visiteurs**. Installer un distributeur de billets dans votre point de vente permet non seulement de rendre service à votre clientèle, mais aussi de **générer du trafic supplémentaire et de stimuler votre activité**.

Ce guide vous explique comment fonctionne une solution de distributeur CASH 24/7 et comment la mettre en place dans votre commerce.

80 %

DES RETRAITS SONT DÉPENSÉS DANS UN RAYON DE 800 M.

CHAQUE DAB

GÈNÈRE UNE FRÉQUENTATION ADDITIONNELLE NATUREL, VALORISANT VOS COMMERCE ET VOS ENSEIGNES PARTENAIRES.



Offrir un accès aux espèces CASH 24/7 à nos clients est apparu comme une évidence.

Jérôme BOUVET, Directeur d'un supermarché SUPER U - Le Rheu dans l'Ille-et-Vilaine.

POURQUOI INSTALLER UN DISTRIBUTEUR DANS VOTRE COMMERCE ?

Un distributeur de billets dans un commerce n'est pas seulement un service pratique pour les clients. C'est aussi un **levier d'attractivité et de développement commercial**. Les clients privilégient souvent les lieux où ils peuvent **retirer de l'argent et faire leurs achats en une seule fois**.



CONSEIL N°1

Positionnez votre commerce comme un service utile pour le quartier.

Un distributeur attire non seulement vos clients habituels, mais aussi de nouveaux visiteurs qui viennent retirer de l'argent et découvrent votre magasin.

QUELS BÉNÉFICES POUR VOTRE COMMERCE ?

Installer un distributeur peut avoir un impact direct sur votre activité.

GÉNÉRER D'AVANTAGE DE FRÉQUENTATION

Un distributeur de billets attire naturellement des visiteurs dans votre point de vente. De nombreux commerces constatent une **hausse de fréquentation dès les premières semaines**.

TRANSFORMER LES RETRAITS EN VENTES

Les clients qui retirent de l'argent réalisent souvent un achat dans le même lieu. On estime qu'environ **60 % des retraits donnent lieu à un achat immédiat**.

AUGMENTER LE PANIER MOYEN

Les paiements en espèces favorisent les achats spontanés, notamment dans les commerces alimentaires ou de proximité.



CONSEIL N°2

Faites connaître le service à vos clients.

Lorsqu'un distributeur est installé dans un commerce, il peut mettre un peu de temps à être identifié. Informer vos clients de sa présence permet d'accélérer son utilisation et d'en maximiser les bénéfices pour votre magasin. Une signalétique visible en vitrine ou à l'entrée du commerce, ainsi qu'une information simple auprès de votre clientèle habituelle, contribuent à faire connaître ce nouveau service et à encourager les retraits. Plus le distributeur est visible et identifié, plus il devient un réflexe pour les habitants et les visiteurs du quartier.

ET SI VOTRE COMMERCE ÉTAIT L'EMPLACEMENT IDÉAL POUR UN DISTRIBUTEUR ?

Certains types de commerces et d'emplacements se prêtent particulièrement bien à l'installation d'un distributeur de billets. Lorsqu'il est installé dans un point de vente bien positionné, un distributeur devient rapidement un service utile pour les habitants et un véritable levier de fréquentation pour le commerce. On observe notamment de très bons résultats dans les configurations suivantes :



LES SUPÉRETTES ET SUPERMARCHÉS DE PROXIMITÉ

Ces commerces accueillent un flux régulier de clients pour des achats du quotidien. Les clients peuvent profiter de leur passage pour retirer de l'argent avant ou après leurs achats.



LES COMMERCES ALIMENTAIRES DE QUARTIER

Boulangeries, tabacs, commerces multiservices ou épicerie sont fréquentés tout au long de la journée. Ils constituent des lieux naturels de retrait d'espèces pour les habitants.



LES COMMERCES SITUÉS DANS UN CENTRE-VILLE OU UN QUARTIER RÉSIDENTIEL

Dans ces zones, les habitants cherchent souvent un point de retrait proche de chez eux. Un distributeur dans un commerce peut rapidement devenir une solution pratique et identifiée localement.



LES COMMERCES SITUÉS EN ZONE COMMERCIALE OU DISPOSANT D'UN PARKING

Les clients peuvent facilement s'arrêter pour retirer de l'argent avant de faire leurs achats ou en complément de leur visite.



LES ZONES OÙ LES DISTRIBUTEURS BANCAIRES ONT DIMINUÉ

Lorsqu'une agence bancaire ferme ou qu'un distributeur disparaît, les commerces équipés peuvent rapidement devenir un point d'accès essentiel aux espèces.

CES DIFFÉRENTES CONFIGURATIONS PERMETTENT DE GÉNÉRER UN **VOLUME DE RETRAITS RÉGULIER**, TOUT EN CRÉANT UN TRAFIC SUPPLÉMENTAIRE DANS VOTRE POINT DE VENTE.

COMMENT SE DÉROULE LA MISE EN PLACE ?

1

ÉTUDE D'INTÉRÊT

Une analyse de votre point de vente et de la zone de chalandise permet de vérifier le potentiel d'utilisation du distributeur.

2

PRÉ-VISITE TECHNIQUE

Cette visite permet de valider : l'emplacement du distributeur, les prérequis techniques et les conditions de sécurité.

3

INSTALLATION

Le distributeur est installé et paramétré dans votre point de vente.

4

FORMATION

Les équipes Loomis vous expliquent le fonctionnement du distributeur et les opérations simples à réaliser.

5

MISE EN SERVICE

Le distributeur est prêt à accueillir les premiers retraits.



CONSEIL N°3

Anticipez l'implantation dans votre magasin.

Un distributeur nécessite un espace visible et accessible pour les clients. Une bonne implantation favorise son utilisation et améliore l'expérience client.

POURQUOI CHOISIR UNE SOLUTION CLÉ EN MAIN AVEC LOOMIS ?

Avec CASH 24/7, vous bénéficiez d'une solution complète, modulaire et sans contraintes de gestion



DE L'INSTALLATION
DU DISTRIBUTEUR



DE L'APPROVISIONNEMENT
EN ESPÈCES



DU TRANSPORT
SÉCURISÉ DES FONDS



DE LA MAINTENANCE
TECHNIQUE



DE LA SUPERVISION
À DISTANCE



DU SUIVI ET DU REPORTING
DES RETRAITS

VOUS BÉNÉFICIEZ AINSI D'UNE SOLUTION SIMPLE, SÉCURISÉE ET FIABLE.




CONSEIL N°4

Combinez plusieurs services pour maximiser le trafic.

Un distributeur associé à des services comme des lockers colis ou un relais colis peut renforcer l'attractivité de votre commerce et multiplier les occasions de visite. Ces services **attirent de nouveaux visiteurs** et peuvent contribuer à **financer ou rentabiliser l'installation d'un distributeur** en augmentant la fréquentation du point de vente.



EN GÉNÉRAL, L'INSTALLATION COMPLÈTE PEUT ÊTRE RÉALISÉE EN QUELQUES SEMAINES.



Avec une solution
clé en main comme
CASH 24/7,
l'accès aux espèces
devient un véritable
levier de développement
pour votre point de vente.

**VOUS ÊTES INTÉRESSÉ ?
CONTACTEZ-NOUS !**



|  fr.service.commercial@loomis.com

|  www.fr.loomis.com

